



En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) n° 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 6/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Cátenon, SA.

INFORME DE AVANCE DE RESULTADOS DEL EJERCICIO ANUAL DE 2018



AVANCE DE RESULTADOS DE CIERRE DEL EJERCICIO 2018

“Catenon multiplica por 120 su beneficio antes de impuestos (BAI) en 2018 y mantiene su tasa de rentabilidad medida en términos de EBITDA”

En el siguiente cuadro se presenta el avance de resultados acumulados a 31 de diciembre de 2018 comparativamente con el mismo periodo del ejercicio 2017.

	2017	2018	Dif % 2018 vs. 2017	Dif con 2017 (en EUR)
Ventas contratadas	15.422.843	12.387.469	-20%	-3.035.374
Cifra de negocios	13.273.656	10.848.812	-18%	-2.424.844
Cost of sales	-5.371.562	-2.831.948	-47%	+2.539.614
Margen Bruto	7.902.094	8.016.864	+1%	+114.770
Gastos de personal	-4.796.348	-4.877.044	+2%	+80.696
Gastos de gestion del conocimiento	-136.700	-129.249	-5%	-7.451
Gastos de marketing	-95.186	-186.112	+96%	+90.926
Gastos de IT	-231.989	-289.941	+25%	+57.952
Gastos generales	-1.188.578	-1.154.148	-3%	-34.430
Total gastos operativos	-6.448.801	-6.636.493	+3%	+187.692
Margen Operativo	1.453.293	1.380.371	-5%	-72.922
Trabajos realizados por el grupo para su activo	116.682	160.172	+37%	+43.490
EBITDA	1.569.975	1.540.543	-2%	-29.432
Provisiones, amortizaciones, gastos financieros y plus valias	-1.565.950	-1.054.856	-33%	-511.094
Resultado antes de impuestos	4.025	485.687	+11967%	+481.662

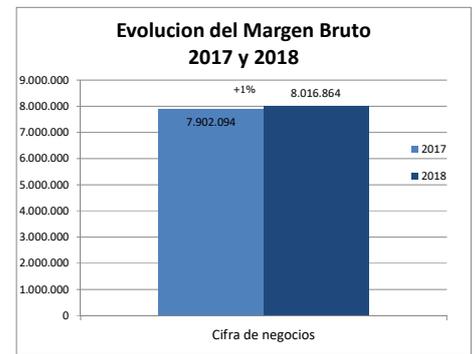
La evolución de las principales magnitudes del negocio consolidadas del Grupo a cierre del año 2018 confirma la senda de rentabilidad por la que apostó la compañía y su claro enfoque a los negocios de mayor margen bruto con el objetivo de establecer los pilares que sustenten un modelo de crecimiento rentable.

De esta política se deriva en particular el crecimiento muy significativo del resultado antes de impuestos, que se incrementa en 482 miles de euros, reflejando ésta cifra la plusvalía de la venta de la actividad de outsourcing, y el menor gasto financiero devenido de la estricta política de desapalancamiento seguida por la compañía.

Así, el pasado 21 de Septiembre de 2018 el Grupo anunció al mercado la venta de su participación en Catenon Global Solutions, SL empresa dedicada al outsourcing. El efecto de la venta se refleja tanto en la cifra de negocios del último trimestre, haciendo crecer el margen bruto en 114 miles de euros como en el efecto derivado de las plusvalías obtenidas por la venta del activo. Por otro lado Catenon, sigue apostando por la tecnología como valor añadido diferencial en el mercado y por ello el Grupo aceleró el desarrollo de su herramienta Smapick, y lanzo nuevas iniciativas para reforzar su posicionamiento competitivo en 2019 vía nuevas soluciones tecnológicas dentro de la industria.

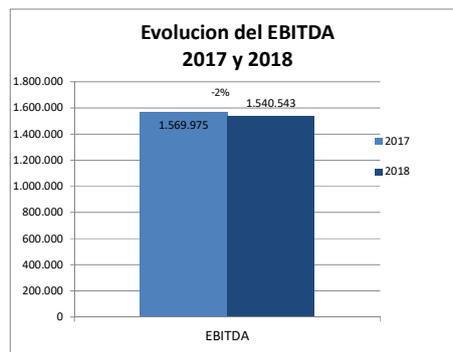


En los gráficos siguientes se compara la evolución a cierre de 2018 en ventas contratadas, cifra de negocios y en margen bruto:



Tal y como se detalló en el informe de gestión de los estados financieros del primer semestre y en el avance de resultados del tercer trimestre, la variación observada en las ventas contratadas se debe a las medidas adoptadas sobre la línea de negocio denominada proyectos "llave en mano". Estas medidas afectan a las ventas y en menor medida a la cifra de negocios, pero impactan positivamente en el margen bruto que sigue creciendo con respecto al mismo periodo de 2017.

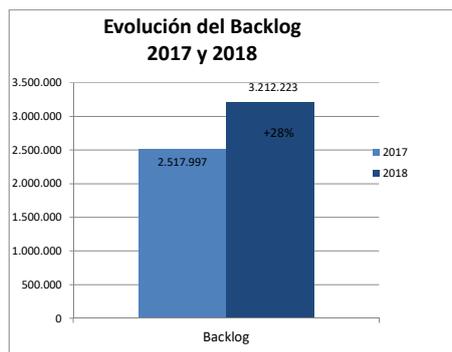
En los siguientes gráficos se ilustran la evolución del margen operativo, del EBITDA y del resultado antes de impuestos del grupo:



La rentabilidad, medida en términos de EBITDA, alcanza 1,54 millón de euros, manteniendo así los buenos resultados alcanzados por el Grupo en 2017. El margen operativo se contrae ligeramente respecto a 2017 por el gasto en I+D+i, si bien el resultado antes de impuestos crece de forma muy significativa, alcanzando los 485 miles de euros.



El gráfico a continuación representa la evolución del Backlog:

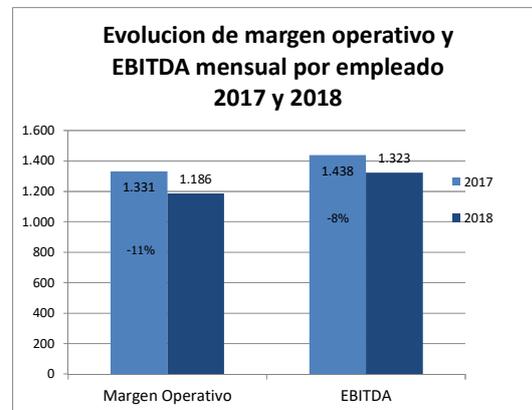


El Backlog a cierre de 2017 era de 6,27 MM de euros e incluyendo 3,75 MM de la actividad de outsourcing. A perímetro constante, el Backlog¹ se ha incrementado respecto al cierre de 2017, reflejando un repunte de la actividad en el último periodo del año.

¹ *Backlog* se define como la parte del servicio correspondiente a la venta contratada todavía pendiente de ejecutar y facturar por parte de Cátenon.



En los gráficos a continuación, se pueden observar que los ratios de productividad por empleado reflejan las medidas adoptadas y anteriormente comentadas. Afectan a las ventas contratadas y a la cifra de negocios por la contracción de la actividad de los proyectos “llave en mano”, pero registran un impacto menor en los ratios de rentabilidad, tanto en margen operativo mensual por empleado como en EBITDA, a pesar de haber realizado nuevas incorporaciones de personal en el segundo semestre del año.



En Madrid, a 16 de enero de 2019

Miguel-Ángel Navarro
Consejero Delegado
Grupo Cátenon